Key Account Manager - Bewerberportal

LEKTION 1: Willkommen im nächsten Schritt!
Du hast den ersten wichtigen Schritt gemacht
Warum wir das so machen
Was jetzt auf dich zukommt
LEKTION 2: Erster Eindruck – so ticken wir bei Melchers Components
Video 1: „Wer wir sind und warum wir tun, was wir tun“
Video 2 & 3: „Persönlicher Blick hinter die Kulissen“
LEKTION 3: Unsere Werte sind kein Aushängeschild – sie sind unser Arbeitsprinzip.
LEKTION 4: Wir denken in Rollen – nicht in klassischen Positionen.
LEKTION 5: Rollen-Fit, Passt du zur Rolle?
LEKTION 6: Deine Videobewerbung – wir möchten dich erleben!

LEKTION 1: Willkommen im nächsten Schritt!

Du hast den ersten wichtigen Schritt gemacht

Jetzt geht’s darum, noch gezielter zu prüfen, ob wir zueinanderpassen – fachlich, kulturell und vertrieblich.
Deine Unterlagen haben uns neugierig gemacht. Du bringst einiges mit, das zu unserem Anspruch und zu unseren Kunden passen könnte.
Deshalb laden wir dich ein, uns jetzt etwas genauer kennenzulernen – und umgekehrt.

Warum wir das so machen

Wir sind kein Konzern mit starren Strukturen, sondern ein hanseatisch geprägtes Handelsunternehmen mit einem klaren Ziel:
Marktführer in Europa für das technische Zeichnungsteile-Sourcing aus Asien bis 2035 zu sein.
Dazu brauchen wir keine normalen „Verkäufer“ – sondern unternehmerisch denkende Macher, die Kundenanforderungen verstehen, Potenziale erkennen und Lösungen durchziehen.
Deshalb wollen wir in diesem Schritt herausfinden:

1. Denkst du wie ein Key Account Manager, der Verantwortung übernimmt?
2. Passt deine Haltung zu unserer Art zu arbeiten – klar, direkt, lösungsorientiert?

Melchers Components GmbH
Schlachte 39/40
28195 Bremen, Germany
Telefon: +49 421 1769 1300
Telefax: +49 421 1769 3418
Email: info@melchers-components.de
www.melchers-components.de

Managing Director
Philipp D. Montini
Marc Friedrich

Private limited company
VAT: DE362637465
Amtsgericht Bremen HRB 39330 VAT:SE502097162701

Sparkasse Bremen
BLZ 29050101 , KTO. :0083789875
IBAN: DE66 2905 0101 0083 7898 75
BIC: SBREDE22XXX

Und gleichzeitig bekommst du die Chance, dir ein echtes Bild von uns zu machen – wie wir ticken, was wir fordern, und was du bei uns erwarten kannst.

Was jetzt auf dich zukommt

Auf dieser Bewerber-Seite findest du gleich mehrere kurze Lektionen. Du kannst sie direkt durcharbeiten – alles ist freigeschaltet. Bitte nimm dir genügend Zeit.

Folgendes erwartet dich:

1. Einblick in die Melchers Components
Damit du dir ein gutes Bild von uns machen kannst, starten wir mit einer kurzen **Video Vorstellung von uns beiden (Philipp und Moritz).**
Ergänzend gibt dir Philipp eine kurze **Firmenpräsentation als Video**.

2. Die Rolle als Key Account Manager: Du bekommst ein klares Bild von deinem möglichen Beitrag – und was wir konkret von dir erwarten.

Was wir von dir brauchen:
1. Ein **kurzes Video (max. 5 Minuten)**
Du bekommst ein konkretes Briefing – keine Technikspielereien, keine Show. Uns interessiert, wer du bist, wie du denkst und wie du mit Kunden arbeitest.
2. **Ein kurzer Test**
Mit wenigen Fragen möchten wir herausfinden, wo du besonders stark bist – und wie du dich selbst einschätzt. Es geht nicht um richtig oder falsch, sondern um Selbsterkenntnis und Passung.

Wichtig zum Schluss:
Du musst nicht perfekt sein. **Wir möchten dich ehrlich kennenlernen** – so wie du bist.

Wenn du bereit bist, starte direkt mit der ersten Lektion.

Wir freuen uns darauf, mehr von dir zu sehen.
Philipp Montini und Moritz Koehler

Melchers Components GmbH
Schlachte 39/40
28195 Bremen, Germany
Telefon: +49 421 1769 1300
Telefax: +49 421 1769 3418
Email: info@melchers-components.de
www.melchers-components.de

Managing Director
Philipp D. Montini
Marc Friedrich

Private limited company
VAT: DE362637465
Amtsgericht Bremen HRB 39330 VAT:SE502097162701

Sparkasse Bremen
BLZ 29050101 , KTO. :0083789875
IBAN: DE66 2905 0101 0083 7898 75
BIC: SBREDE22XXX

LEKTION 2: Erster Eindruck – so ticken wir bei Melchers Components

Wir wollen, dass du dir ein authentisches Bild von uns machen kannst – von unserem Denken, unserer Arbeitsweise und unserem Anspruch.
Deshalb starten wir mit einem direkten Einblick von uns beiden (Philipp und Moritz):

Video 1: „Wer wir sind und warum wir tun, was wir tun“

Philipp Montini stellt Melchers Components, unsere Kunden und unseren Markt vor. Du bekommst Klarheit, was uns antreibt – und wie wir unseren Kunden echten Mehrwert liefern.
🕒 Dauer: ca. 17 Minuten

Melchers Components GmbH
Schlachte 39/40
28195 Bremen, Germany
Telefon: +49 421 1769 1300
Telefax: +49 421 1769 3418
Email: info@melchers-components.de
www.melchers-components.de

Managing Director
Philipp D. Montini
Marc Friedrich

Private limited company
VAT: DE362637465
Amtsgericht Bremen HRB 39330 VAT:SE502097162701

Sparkasse Bremen
BLZ 29050101 , KTO. :0083789875
IBAN: DE66 2905 0101 0083 7898 75
BIC: SBREDE22XXX

Video 2 & 3: „Persönlicher Blick hinter die Kulissen“

Philipp und Moritz sprechen jeweils rund 3 Minuten über ihren eigenen Werdegang, unsere mögliche Zusammenarbeit mit dir und was wir von neuen Kolleg:innen erwarten – direkt, ohne Floskeln.

Philipp Montini:

Melchers Components GmbH
Schlachte 39/40
28195 Bremen, Germany
Telefon: +49 421 1769 1300
Telefax: +49 421 1769 3418
Email: info@melchers-components.de
www.melchers-components.de

Managing Director
Philipp D. Montini
Marc Friedrich

Private limited company
VAT: DE362637465
Amtsgericht Bremen HRB 39330 VAT:SE502097162701

Sparkasse Bremen
BLZ 29050101 , KTO. :0083789875
IBAN: DE66 2905 0101 0083 7898 75
BIC: SBREDE22XXX

Moritz Koehler:

Melchers Components GmbH

Schlachte 39/40
28195 Bremen, Germany
Telefon: +49 421 1769 1300
Telefax: +49 421 1769 3418
Email: info@melchers-components.de
www.melchers-components.de

Managing Director

Philipp D. Montini
Marc Friedrich

Private limited company

VAT: DE362637465
Amtsgericht Bremen HRB 39330 VAT:SE502097162701

Sparkasse Bremen

BLZ 29050101 , KTO. :0083789875
IBAN: DE66 2905 0101 0083 7898 75
BIC: SBREDE22XXX

LEKTION 3: Unsere Werte sind kein Aushängeschild – sie sind unser Arbeitsprinzip.

Bei Melchers Components reden wir nicht über „Werte“, weil es gut klingt – **sondern weil sie das Fundament unserer Arbeit sind.**
Sie entscheiden, wie wir führen, wie wir handeln, wie wir intern und mit Kunden umgehen.
Unsere Werte helfen uns, in einem anspruchsvollen Umfeld klar, schnell und wirksam zu handeln – ohne Umwege.

Deshalb ist diese Lektion mehr als nur ein „Soft-Faktor“ – **sie ist ein Realitätscheck:**
Passen unsere Werte zu dir? Und lebst du sie heute schon – aus Überzeugung, nicht aus Pflichtgefühl?

Hier findest du unsere Werte als **Download**:
Melchers Components Werte.pdf
pdf

LEKTION 4: Wir denken in Rollen – nicht in klassischen Positionen.

Bei Melchers Components besetzen wir **keine festen Jobtitel** mit starren Aufgabenpaketen. Stattdessen arbeiten wir mit klar beschriebenen **Rollen**, die einen echten Beitrag zu unserer Firma leisten.
Jede Rolle bei uns ist gleich aufgebaut.

Du erfährst in jeder Rollenbeschreibung:
- **Warum es diese Rolle gibt.**
- **Was passiert, wenn sie fehlt.**
- **Welche Aufgaben und Verantwortungen dazugehören.**

Diese Klarheit schafft Raum für Eigenverantwortung, Wirksamkeit und Zusammenarbeit auf Augenhöhe.
In dieser Lektion findest du die Rollenbeschreibung für die Rolle, auf die du dich beworben hast.

Hier findest du die Rolle als **Download**:
Rolle Key Account Manager Bewerberportal.pdf
pdf

LEKTION 5: Rollen-Fit, Passt du zur Rolle?

Jetzt geht es darum, noch ein Stück tiefer zu schauen:
Welche Erfahrungen bringst du mit? Wie arbeitest du? Und wie gut passt das zu dem, was wir in der Rolle des Key Account Managers brauchen?
Uns ist wichtig, dich nicht nur auf Basis eines Lebenslaufs oder eines Videos kennenzulernen – sondern dich als Mensch mit deinen Erfahrungen, Stärken und deiner Denkweise zu verstehen.

Warum wir diesen Schritt machen:

Melchers Components ist kein klassischer Lieferant – wir sind Full-Service-Partner für den technischen Einkauf im industriellen Mittelstand. Unsere Kunden erwarten nicht nur wettbewerbsfähige Preise, sondern saubere Prozesse, technische Kompetenz und echte Verlässlichkeit – gerade in komplexen Serienprojekten.

Als Key Account Manager:in bist du das **Gesicht nach außen und die treibende Kraft nach innen**.
Damit das gelingt, braucht es nicht nur Vertriebsstärke, sondern auch technisches Grundverständnis, systematische Arbeitsweise und ein hohes Maß an Eigenverantwortung.

Der Rollen-Fit hilft dir und uns herauszufinden:
- Wo du dich in der Rolle stark fühlst
- Wo du bereits Erfahrung mitbringst
- Und wo du vielleicht noch wachsen möchtest

So funktioniert's
Über den Link/Button unten gelangst du direkt zum Rollen-Fit.
Dort findest du eine Reihe kurzer Fragen – einige mit Auswahlmöglichkeiten, andere als Freitext. Bitte nimm dir ca. 15–20 Minuten Zeit und beantworte alles in Ruhe.
Es geht nicht darum, perfekt zu wirken – sondern darum, ehrlich einzuschätzen:
Passt das hier zu dir? Und du zu uns?

Zum Rollen-Fit

LEKTION 6: Deine Videobewerbung – wir möchten dich erleben!

Jetzt kommt der wichtigste Teil deiner Bewerbung: **dein persönliches Video.**
Wir wollen dich sehen, hören und verstehen – nicht perfekt inszeniert, sondern echt.
Es geht nicht um Hochglanz, sondern um Haltung, Erfahrung und Passung zu unserer Art zu arbeiten.

Deine Aufgabe: Beantworte **dein persönliches Video** diese drei Themenblöcke

1. Unser Unternehmen: Die Videovorstellung (aus Lektion 2)
Erzähl uns:
• Was hat dich daran interessiert, überrascht oder vielleicht sogar begeistert?
• Wo hast du Parallelen zu deinem bisherigen Weg oder deiner Denkweise entdeckt?

2. Unsere Werte: Wie du tickst (aus Lektion 3)
Erzähl uns:
• Welcher Wert hat dich besonders angesprochen?
• Wann hast du diesen Wert in deiner bisherigen Arbeit konkret erlebt oder verkörpert?
• Falls dir kein Beispiel einfällt: Sag das offen – auch das zeigt Haltung.

3. Deine Rolle bei Melchers Components – Key Account Management (aus Lektion 4)
Du hast das Rollenprofil kennengelernt. Jetzt interessiert uns:
• Was reizt dich an dieser Rolle, wie wir sie beschreiben – und warum?
• Wo bringst du bereits Erfahrung mit, die genau hier relevant ist?
• Gibt es Aspekte der Rolle, die dich herausfordern oder bei denen du noch Entwicklungspotenzial siehst?

Dauer & Format
• Schaffst du 5 Minuten? – bitte konzentriere dich auf das Wesentliche.
• Kein Schnitt oder Special Effects nötig – wir wollen dich erleben, nicht dein Equipment.
• Handy, Laptop oder Webcam reichen völlig aus.

So sendest du uns dein Video:
Bitte sende dein Bewerbungsvideo innerhalb der nächsten 7 Tage über https://wetransfer.com/ an recruiting@melchers-components.de oder alternativ kannst du auch einen Link zum Video schicken (Loom oder ähnlich)

Wie es danach weitergeht:
Wenn wir feststellen, dass wir gut zusammenpassen, laden wir dich im nächsten Schritt zu einem persönlichen vor Ort Termin ein. Dort sprechen wir tiefer über deine Rolle bei Melchers Components und beantworten dir alle deine Fragen. Wir freuen uns darauf, mehr über dich zu erfahren und verbleiben

Mit herzlichen Grüßen

Philipp Montini und Moritz Köhler

Melchers Components GmbH
Schlachte 39/40
28195 Bremen, Germany
Telefon: +49 421 1769 1300
Telefax: +49 421 1769 3418
Email: info@melchers-components.de
www.melchers-components.de

Managing Director
Philipp D. Montini
Marc Friedrich

Private limited company
VAT: DE362637465
Amtsgericht Bremen HRB 39330 VAT:SE502097162701

Sparkasse Bremen
BLZ 29050101 , KTO. :0083789875
IBAN: DE66 2905 0101 0083 7898 75
BIC: SBREDE22XXX